SLR Group GmbH veröffentlicht Ergebnisse für das dritte Quartal 24/25

- **Umsatz von 51,2 Mio. EUR in Q3 24/25, klarer Aufwärtstrend im Vergleich zum Vorquartal Q2 24/25 angesichts einer sich abzeichnenden Erholung im Agrarsektor sichtbar**
- **Bereinigtes EBITDA von 2,8 Mio. EUR, bereinigte EBITDA-Marge bei 5,6 %**
- **Programm Adapt & Grow führt zu Effizienzgewinnen und verbessert operative Prozesse für eine wieder anziehende Auftragslage**
- **Prognose für das Geschäftsjahr 24/25 bestätigt: Gesamtproduktion bzw. verkaufte Tonnage in der Größenordnung von 95 Kilotonnen, bereinigtes EBITDA soll 17 Mio. EUR erreichen**

St. Leon-Rot, 28. Mai 2025 – Die SLR Group GmbH, ein führender Anbieter von hochqualitativen Sphäroguss-Komponenten, hat heute ihre Zahlen für das dritte Quartal und die ersten neun Monate des Geschäftsjahres 24/25 veröffentlicht. Nach erfolgreicher Umstellung der Rechnungslegung zum dritten Quartal erfolgt die Finanzberichterstattung ab sofort gemäß der International Financial Reporting Standards (IFRS).

Der Umsatz sank im dritten Quartal 24/25 um 17,8 % auf 51,2 Mio. EUR gegenüber dem entsprechenden Vorjahresquartal (Q3 23/24: 62,3 Mio. EUR). In den ersten neun Monaten des Geschäftsjahres 24/25 hat die SLR Group GmbH somit Umsätze in Höhe von 139,1 Mio. EUR erzielt (9M 23/24: 181,5 Mio. EUR). Die verkauften Tonnagen lagen im dritten Quartal bei 25 Kilotonnen, was im Vergleich zum Vorjahreszeitraum einem Rückgang von 17 % entspricht (Q3 24/25: 30 Kilotonnen). Auf Neunmonatssicht wurden verkaufte Tonnagen in Höhe von 67 Kilotonnen erreicht (9M 23/24: 86 Kilotonnen).

Trotz der anhaltend schwierigen wirtschaftlichen Lage im Agrarsektor und dem Bauwesen deutet die quartärliche Entwicklung der Umsatz- und Tonnagezahlen auf eine langsame, aber stetige Erholung der Marktlage hin: Im Vergleich zum zweiten Quartal 24/25 konnte die SLR Group ein Umsatzwachstum von 22 % (Q2 24/25: 42,1 Mio. EUR) verzeichnen und die verkauften Tonnagen steigerten sich um 25 % (Q2 24/25: 20 Kilotonnen).

Jörg Rumikewitz, CEO der SLR Group, ordnet diese Entwicklung wie folgt ein: „Wir vernehmen aktuell von Kunden aus dem Agrarsektor als auch aus dem Bauwesen positive Signale. Auch die relevanten Branchen-Barometer deuten auf ein sich weiter aufhellendes Marktsentiment hin. Vor diesem Hintergrund freut es mich besonders, dass wir im dritten Quartal ein zusätzliches Volumengeschäft mit einem unserer strategischen Schlüsselkunden gewinnen konnten – über 5.000 Tonnen jährlich. Das unterstreicht die Wirksamkeit unserer vertrieblichen Maßnahmen im Rahmen des Programms ‚Adapt & Grow' sowie die Wettbewerbsfähigkeit unseres Angebots."

Effizienzsteigerungen durch Programm „Adapt & Grow"

Auf der Ertragsseite konnte die SLR Group im dritten Quartal 24/25 ein bereinigtes EBITDA von 2,8 Mio. EUR erreichen. Dies entspricht einem Rückgang von 35 % gegenüber dem Vorjahresquartal (Q3 23/24: 4,3 Mio. EUR). Daraus resultierte eine bereinigte EBITDA-Marge von 5,6 % (Q3 23/24: 7,0 %) für das dritte Quartal. Das bereinigte EBITDA für die ersten neun Monate 24/25 belief sich auf 10,9 Mio. EUR (9M 23/24: 18,8 Mio. EUR).

Gunnar Halden, CFO der SLR Group, kommentiert: „Mit der erfolgreichen Umsetzung wesentlicher Maßnahmen unseres Programms ‚Adapt & Grow' konnten wir im dritten Quartal

bereits merkliche Effizienzsteigerungen und Kostensenkungen erreichen. Vor dem Hintergrund der sich aufhellenden Marktsituation richten wir damit unsere Organisation auf die effiziente Abwicklung steigender Auftragsvolumina aus. Dementsprechend rechnen wir mit weiteren positiven Effekten aus ‚Adapt & Grow' für unsere Profitabilität bis zum Ende des Geschäftsjahres und darüber hinaus."

Ausblick Geschäftsjahr 24/25

Auf Basis der Geschäftsergebnisse für das dritte Quartal 24/25 bestätigt die SLR Group GmbH ihre im Februar angepasste Prognose für das Geschäftsjahr 24/25 und rechnet weiterhin mit einer Gesamtproduktion und verkauften Tonnen in der Größenordnung von 95 Kilotonnen sowie einem bereinigten EBITDA von 17 Mio. EUR.

Der Bericht zum dritten Quartal 24/25 ist ab sofort auf der Unternehmenswebsite unter slr-gruppe.de/de/investor-relations abrufbar.

Über SLR Group

Die SLR Group mit Hauptsitz in St. Leon-Rot, Deutschland, ist ein führender Anbieter von hochqualitativen Sphäroguss-Komponenten, die hauptsächlich in großen Off-Highway-Landwirtschafts- und Infrastruktur sowie Baumaschinen eingesetzt werden. SLR wurde 1970 gegründet und betreibt heute vier hochmoderne, voll investierte Produktionsstätten in Deutschland, Ungarn und der Tschechischen Republik. Die Gruppe versteht sich als Full-Service-Anbieter für ihre Kunden, der von der Entwicklung und dem Werkzeugbau über den Guss bis hin zum bearbeiteten Bauteil reicht. SLR verfügt über einen erstklassigen Kundenstamm mit gefestigten Single-Source-Beziehungen in Europa und Nordamerika. Zu den Hauptkunden zählen marktführende OEMs und Tier-1-Anbieter. Im Geschäftsjahr 2023/2024 erwirtschaftete die SLR Group einen Nettoumsatz von rund 238,1 Mio. EUR (Pro-forma-Zahlen für das Gesamtjahr 23/24 der bisher operativ tätigen SLR Holding GmbH). Zum Ende des letzten Jahres beschäftigte das Unternehmen 758 Mitarbeiter (HC). Die SLR Group GmbH hat eine Anleihe im Nordic-Bond-Format mit einem Volumen von 75 Mio. EUR begeben, die im Open Market der Frankfurter Wertpapierbörse sowie an der Nasdaq Stockholm notiert ist.

IR-Kontakt

cometis AG
Thorben Burbach
Unter den Eichen 7 | Gebäude D
65195 Wiesbaden
Germany
Phone: +49(0)611 - 205855-23
E-mail: burbach@cometis.de